**営業職自己啓発進捗表**

令和○年○○月○○日作成

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 目的 | 方針 | 目標 | 業務区分 | 区分 | 方法 | 年次 |
| 区分 | 項目 |
| 営業としての○○○○○○ | 早期戦力化の基礎作り  1)セールスマンとしての○○○○○を自覚させる  2)企業の一員として○○○○○全般を習得させる  3)企業理念・営業方針を認識させる | 企業認識の体得 | 会社概況の確認  関連業務の体得  業務実務の基礎を習得  営業職としての心得を習得 | 1)会社概要  2)理念・方針  3)商品概要  4)取引先  5)諸規定  1)その他の取引先  2)他の部署の業務内容を知る  1)仕事の流れ  2)基礎実務  　a.マナー  　b.文書管理  　c.文書作成  d.帳票処理  1)営業職の精神  　a.使命感・責任・信念  　b.積極的思考  　c.積極的行動 | 1)教育  a.入社前教育事業  その他諸資料の配布  c.集合教育  d.実習  ・出向実習  ・レポート提出  ・現場巡回・実習集合教育  1)ロールプレイング  2)視聴覚教材  1)合宿訓練  (団体訓練) | ｹ月  ｹ月 |