|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　様 |  | 令和　　　年　　　　月　　　　日 |
|  | 営業部　担当　　　　　　　　　　　　　 |
| 厳選商品のご提案 |
| 毎度お買い上げ戴きまして、ありがとうございます。今回も貴店の売上向上の一助となる、厳選商品の数々をご提案させていただきます。どうかご提案内容を前向きにご検討いただき、ぜひともご発注下さいますよう、お願い申し上げます。 |
|  |
| ご提案ポイント |  | 売上高アップ効果 |
|  |
| 魅力商品プレゼンテーション |
| アイテム | 商品の魅力 | お客様にとっての魅力(こんな使い方、あれこれ) | セールスツール(POP、ｾｰﾙｽｶﾞｲﾄﾞ等) | ご発注提案額 |
| 提案額 | 内約額 |
| レギュラー品 |  |  |  |  |  |  |
|  | 合計 | ― | ― | ― | 万円 | 万円 |
| 特　選　品 |  |  |  |  |  |  |
|  | 合計 | ― | ― | ― | 万円 | 万円 |
|  |  |  |  |  |  |  |
| お買い上げ額・ご提案額ご報告 |
|  | 従来のお買い上げ額 | 今後のご提案額 |
| 月 | 月 | 月 | 月 | 月 | 月 |
| 　　年度お取引額 |  |  |  |  |  |  |
| 　　年度お取引額 |  |  |  |  |  |  |
| 　　年度お取引額 |  |  |  |  |  |  |